

中期経営計画 MG20R 事業説明会 光エレクトロニクス事業本部



マクセル株式会社 光エレクトロニクス事業本部長 太田 博之 2019/5/31

1. MG20R 中期経営計画



MG20R目標

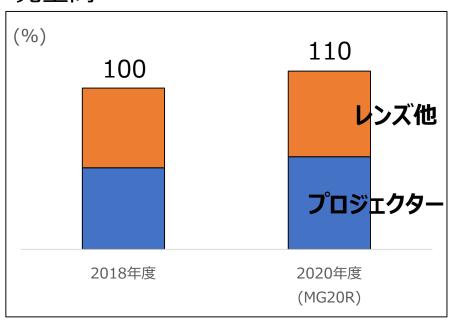
■ 売上高

110% (対18年)

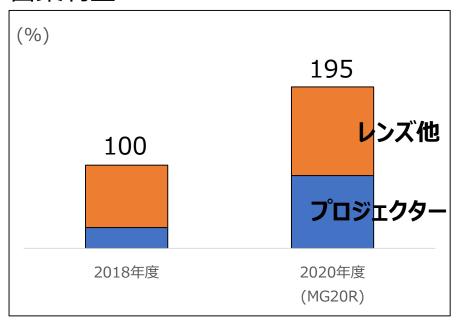
■ 営業利益

195% (対18年)

売上高



営業利益



*上記は事業本部の目標値であり、グループの公表値とは一致しません。

2. 事業ロードマップ・強み技術



プロジェクター基礎技術 🍑 車載・映像・レンズビジネスに展開



3. 成長ドライバー製品



			2020年		2021年~	
	主要製品	重点戦略	売上	利益率	売上	利益率
住生活インフラ	プロジェクター	□ マクセルブランド立上げ → マクセル販社に切替□ 新光源フルラインアップ				
住生活インフラ	映像ビジネス	□ システムパッケージ商品 教育・デジタルサイネージ用途として提案				
自動車	車載ビジネス	□ 車載用映像商品 (カーメーカと共同開発品含む)	_	_		X
自動車	車載カメラレンズ	□ 先進運転支援システム(ADAS)市場に向けた センシング用レンズの展開				
自動車	LEDヘッドランプレンズ	□ LEDヘッドランプ市場増加に伴う デザイン多様化に対応した商品展開				

4. MG20R達成に向けた新たな施策



■プロジェクター戦略 (18年度黒字化転換)

・マクセルブランド立上げ:認知度アップ、拡販体制確立

・新光源へのシフト: 新光源フルラインアップ(単価アップ、赤字ランプ削減)

・新事業への展開 : 車載ビジネス(HUD)、映像ビジネス(LCS他)

■レンズビジネス拡大

・車載カメラレンズ: 先進運転支援システム(ADAS)対応のセンシング強化

・LEDヘッドランプレンズ:デザイン多様化に対応した商品展開

5-1. プロジェクター

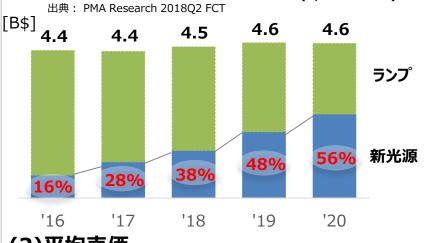


市場規模、成長率

プロジェクター成長率:台数横ばい

新光源成長率:金額130%/年

(1)WW光源別市場(金額) B2B(2,000lm以上)市場



(2)平均売価

新光源3.0k\$、ランプ0.8k\$ (19年予測)

主要市場シェア・ポジショニング

WWシェア(新光源) 19年12%、20年20%

製品特長(強み)

自社開発品ボリュームゾーンまで拡大

強み技術:小型・高効率光学系

高効率·低騒音冷却

今後の注力ポイント

マクセルブランド商品強化による黒字継続

(1)マクセルブランド立上げ

(2)新光源フルラインアップ

中期経営計画(MG20R)目標

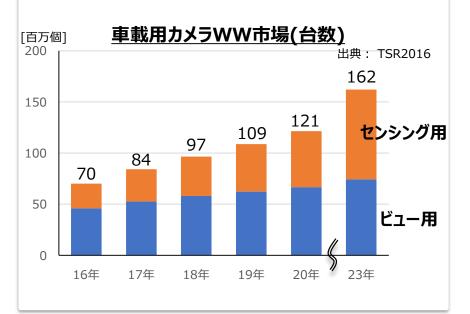
営業利益率 5%以上

5-2. 車載カメラレンズ



市場規模、成長率

先進運転支援システム(ADAS)市場拡大 センシング用成長率: 2.8倍(17年-23年)



主要市場シェア・ポジショニング

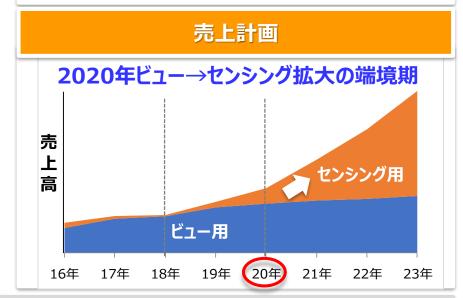
WWシェア 20%以上、No.1を目指す

今後の注力ポイント

急成長センシング市場でTOP(20年以降)

(1)高性能高信頼性センシング

- ・ハイブリッド技術(プラスチック+ガラス)
- ・材料プロセス技術(Super AR Coating)
- (2)センシング用の新規顧客獲得
- (3)WW 3 拠点体制とコスト競争力の構築



中期経営計画(MG20R)目標

営業利益率 10%以上

5-3. LEDヘッドランプレンズ



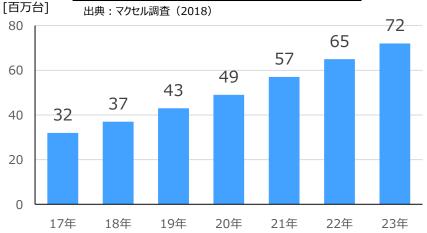
市場規模、成長率

LEDヘッドランプ市場拡大

(LED搭載率: 20年29%→23年50%)

標準丸レンズの価格下落 (-3~5%/年)

WW LEDヘッドランプレンズ需要 出典:マクセル調査(2018)



主要市場シェア・ポジショニング

WWシェア(台数) トップシェアをキープ

今後の注力ポイント

市場開拓・商品展開

- **(1) 伸長する市場開拓**(中国、インド、ASEAN)
- (2)「脱・レンズ単品」付加価値創出
- (3)原価低減特進、WW共通品質の実現

製品・ビジネス展開



中期経営計画(MG20R)目標

営業利益率 10%以上

6-1. 新事業 車載ビジネス



進捗状況

■ HUD (Head Up Display)





ARヘッドアップディスプレイ

- コンセプト 自動運転化に伴い、ドライバの運転支援(進行情報表示等)
 - 市場 WW 1,100万台(2021年)
 - 強みプロジェクターで培った光学技術、遠方表示、小型化、省電力化

AR技術を搭載したHUD(AR-HUD)は、世界初

発売 2020年度出荷(目標)

6-2. 新事業 映像ビジネス



進捗状況

■ Lecture Capture Station (授業録画システム)



市場

発売



サーバへ アップロード Webで閲覧



コンセプト | Webで復習、遠隔地で学習効果、テレビ会議活用

WW40万台(2020年)(欧米:高等教育で一般化、中国:政府主導で実用化)

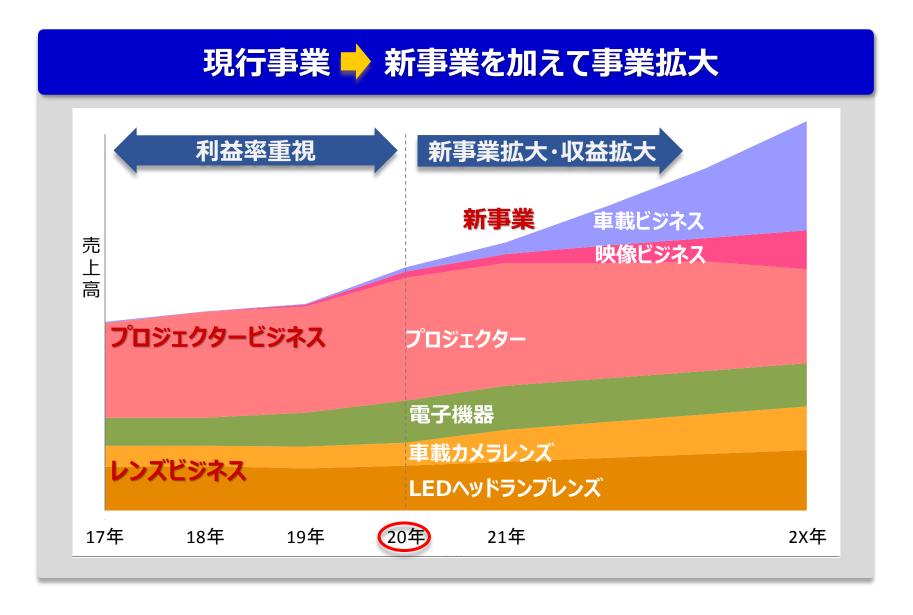
強み コンシューマで培った簡単操作、プロジェクター教育販路の活用

コンテンツ・インタラクティブ・授業風景を同時録画

英・豪向け出荷(2019年3月) (19年度予定:欧、中東、印、星、台、米州)

7. 事業拡大 (売上構成)









<将来に関する記述についての注意事項>

将来にわたる予想の部分につきましては、皆さまの投資の参考資料として、 任意にご提供する ものであり、当社の推測・予測に基づくものであります。 従いまして、確約や保証を与えるものではありません。

予想と異なる結果となる可能性があることをご認識のうえ、ご活用くださいますようお願い申し上げます。